

BİM, 140 milyon TL yatırımla 1500 kişiye iş sağlayacak

Küresel krizin ağır darbe vurduğu 2009'da net kârını yüzde 86, cirosunu ise yüzde 25 artıran BİM, 300'den fazla mağaza ve 3 yeni bölge deposu açacak. BİM, Fas'ta 25 olan mağaza sayısını ise 65'e çıkaracak.

Küresel kriz, discount (indirimli) market sektöründe faaliyet gösteren BİM'e yaradı. Firma 2009 yılında yaşanan küresel krize rağmen satışlarını yüzde 25 artıra 5 milyar 323 milyon liraya çıkardı. BİM böylece 2004'te 1,3 milyar lira olan cirosunu da 5 yılda 4'e katlamış oldu. Net kâr ise yüzde 86 artışla 212,9 milyon TL'ye, mağaza sayısı 2 bin 628'e, çalışan sayısını da 14 bin 904'e yükseltti, bu yıl 140 milyon TL'yi yapınan ve 1.500 kişiye yeni istihdam olanağı sağlamaayı hedefliyor. Bu yıl, 300'den fazla mağaza ve 3 yeni bölge deposu açacak olan BİM, Fas'ta 25 olan mağaza sayısını ise 65'e çıkaracak.

BİM 2009 yılı mali sonuçları dün düzenlenen bir basın toplantısında açıkladı. 2009 yılında yaşanan ekonomik krizin rağmen güçlü bir performans sergilediklerini belirten BİM İcra Kurulu Üyesi Haluk Dörtyolğu, kârdaki yüzde 86lik malzette maliyete yitirdiklerinden kaynaklanan etkisi olduğunu söyledi. Dörtyolğu, "Ayrıca fiyatlarındaki global düşüş maliyetlerimizi aşağı çekti. Bu da kârmı satılan ürünlerde artmasını sağladı" diye konuştu. 2009 yılında 1.200 kişiye istihdam sağlama dikkat çeken Dörtyolğu, satış-

ları önemli bir bölümünün özel markalı ürünlerden (private label) kaynaklandığını kaydetti. Dörtyolğu, "2008 yılında bu alanın sırasına içindeki payı yüzde 55,6 iken, yüzde 58,4'e çıktı. 2010 yılının da oranın yüzde 60'un üzerinde olacağına bekliyoruz" dedi. Dörtyolğu, BİM'de satılan özel markalı ürünlerin birçoğundan pazar lideri olduğunu da ifade etti.

Mağaza olmayan illere gidecek

2009'da yapılan 133 milyon TL'yi yapmanın ardından Fas'taki 5 milyon TL'lik yatırımın dahil olduğuunu kaydeden Dörtyolğu, "2009'da dağımız 343 mağaza ile mağaza sayımız 2 bin 628'e ulaştı. Bugün itibarıyle ise 2 bin 675 mağazaya ulaştık. 2010'da da 300 yeni mağaza açacağız. Yine 2010'da Fas'ta da 10 milyon TL'yi yapacağız" dedi. Şu anda Türkiye'de sadece 6 ilde mağazalarının olmadığını belirten Dörtyolğu, "1-2 yıl içinde gittigimiz il kalmayacak. Şu anda Tunceli, Bitlis, Muş, Siirt, Hakkari ve Şırnak'ta mağazamız yok. Hedefimiz bu ilerde mağaza açmak" dedi. Ciro büyütüğünden Türkiye perakende sektörünün 2. şirketi, mağaza yapısında ise birinci olduklarını be-



CİROYU 5 YILDA 4'E KATLADI

Yıl	*Ciro	Mağaza	Çalışan	*Akış
2009	5.323	2.628	14,904	1.999
2008	4.242	2.285	12,769	838
2007	2.978	1.734	9,983	634
2006	2.221	1.454	7,903	472
2005	1.673	1.194	6,667	217
2004	1.393	1.075	5,762	157

* Milyon TL

liten Dörtyolğu, "Mağazalarımızda sınırlı sayıda ürün satarak uzmanlaşmak istiyoruz. Böylelikle ürünlerimizin kalitesine ve fiyat performansına daha fazla odaklanıyoruz. Günde 1,9 milyon kişi mağazalarımızdan alışveriş yapıyor" dedi.

Fiyat düşüşü kâr marjını daraltır

2010 yılında satışlarında yüzde 25 büyümeye hedeflediklerini kaydeden Dörtyol-

oğlu, kârlılık oranının da 220-230 milyon TL seviyesinde gerçekleşmesini beklediklerini söyledi. Dörtyolğu, "EBITDA (Faiz Amortismanı ve Vergi Oncesi Kâr) marjımız 2009'da yüzde 5,9 olarak gerçekleşti. 2010'da bilinen fiyat düşümü politikası sonucunda marjin yüzde 5'e gelelim. Bu seviyestinde gerçekleşmesini bekliyoruz" dedi. (HABER MERKEZİ)